

Auf Sie wartet der deutsche Entwickler, Hersteller und Lösungslieferant von Störmelde- und Fernwirktechnik. Mit Ihrer Erfahrung in der Kundenbetreuung können Sie das Vertriebsteam mit Ihrem technischen Hintergrund tatkräftig unterstützen.

Egal ob im Bereich Wasser, Strom, Verkehr, Abwasser oder in der Industrie und Gebäudetechnik, wir liefern die kunden- und anwendungsspezifischen Lösungen in der Zustandsüberwachung, Steuerung, Störmelde- sowie Fernwirktechnik. Das Motto ist „Wachen und Wirken“. Kunden weltweit vertrauen auf die wirtschaftlichen und langlebigen Produkte und Lösungen aus einer Hand.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir nach einer kommunikativen und engagierten Persönlichkeit als:

Technische Vertriebsleitung m/w/d - DACH Region

Vollzeit 40 Std. am Standort Backnang auch mit anteiliger Home-Office Option

Ziel der Aufgabe ist die nachhaltige Neugestaltung und Entwicklung des Vertriebs in Deutschland, Österreich und der Schweiz und Führung des Vertriebsteams von derzeit 7 Mitarbeitern.

Aufgabenschwerpunkte:

- Ausbau und Leitung des Vertriebs im Innen- als auch im Außendienst
- Restrukturierung des Vertriebsteams
- Entwicklung und Umsetzung von neuen Vertriebsstrategien
- Koordination der vertrieblichen Aktivitäten in der Region
- Neukundengewinnung
- Strategische Planung und Erschließung neuer Märkte und Absatzkanäle
- Erhaltung einer stabilen und dauerhaften Kundenbeziehung
- Marktanalysen ausarbeiten und Monitoring von Vertriebszielen
- Verantwortung für die Vertriebsregion und Personalverantwortung für das Vertriebsteam
- Präsentation bei Messeauftritten und Kundenevents

Unser Angebot:

- Überdurchschnittliches Gehaltspaket mit hohem Fixum und leistungsorientierter, flexibler Komponente
- Premium Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung mit Lademöglichkeit
- Flache Hierarchien mit schnellen Entscheidungswegen
- Alles aus einer Hand und unter einem Dach Entwicklung / Produktion / Vertrieb
- Betriebliche Altersversorgung mit freiwilligem Arbeitgeberzuschuss
- Essenzulage, Kaffee/Tee und Wasser zur freien Verfügung
- Gemeinsame Veranstaltungen und Aktionen

Damit werden Sie erfolgreich:

- Branchenerfahrung im Bereich der Energie- / MSR-Technik
- Ingenieurtechnischer Background und IT-Verständnis
- Ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsstärke
- Eigeninitiative und erfolgshungrig - Hunter-Mentalität
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Erfahrung in Personalführung
- Starke Eigeninitiative, hohe Sozialkompetenz und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Kommunikativ und überzeugend im direkten Kundenkontakt

Das Team freut sich auf eine teamorientierte Persönlichkeit, die sich mit dem Unternehmen und den Produkten identifiziert und Spaß dran hat, gemeinsam zu wachsen.

Interesse geweckt?

Dann sollten wir uns kennenlernen.

Dazu senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen mit Lebenslauf und Zeugnissen, dafür gerne ohne lange Einleitungstexte und Anschreiben – per E-Mail an:

